

**Adeo Ressi**, creador de The Founder Institute, que ha fundado más de 900 empresas con beneficios



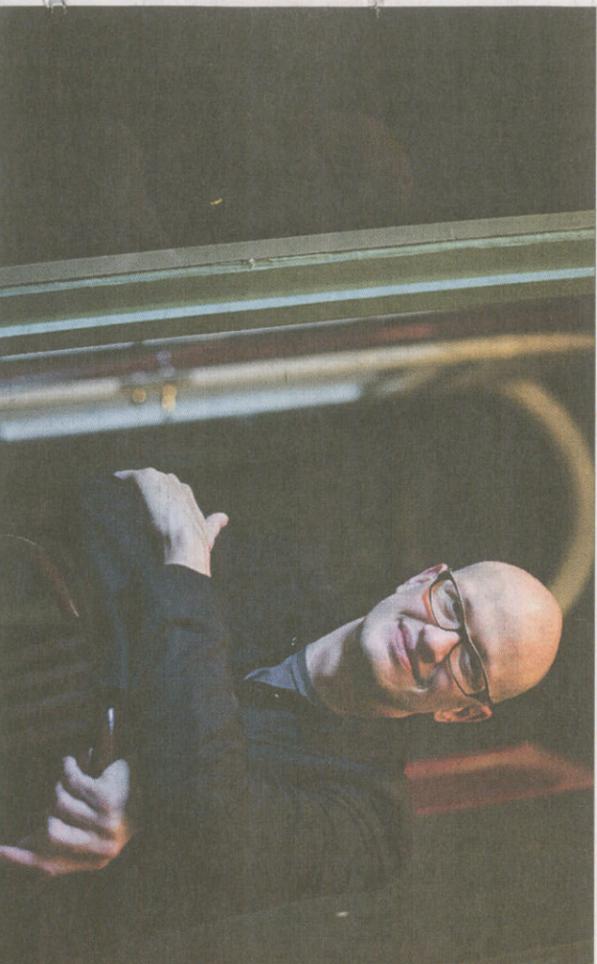
VICTOR M. AMEVA

MA SANCHEZ

LUIS AMOQUE

Tengo 40 años: cada día al despertarme agradezco el inmenso regalo de estar vivo. Soy hijo de italiano y alemana criado en Nueva York: pasión, método... Y ansiedad. Tengo al tercero en camino y la suerte de verlos crecer. He invertido en nueve emprendedores de Barcelona

## “La microfinanciación va a ser tan importante como la bolsa”



LUNA GUERRERO

### Pocos, pero mejores

Convento con Adeo Ressi, que viaja mucho y lee más, que este país –pese a sus partidos– está haciendo sus deberes en un lento reseteo, que nos cuestra rabia, sudor y lágrimas. Pero que también agudiza los ingenios. Por eso, frente a tanto *empresario* ventajista con conexiones políticas, bienvenidos a *La Contra* los ilusiona-

dos: los que invierten su talento y esfuerzo en convertir una idea en empresa que cree prosperidad y empleos para todos. Ressi es una de sus hadas madrinas, que, desde Silicon Valley al universo, va seleccionando y apostando por proyectos en todo el planeta. Tal vez nuevos emprendedores sean pocos todavía, pero aquí ya son los mejores.

una *pizza* de amor, pasión ni visión. Serán superadas. La primera tendencia de la era digital es que sólo un visionario y su núcleo saben emprender, porque son capaces de esa pasión. Y además de Bill Gates, y Steve Jobs, mi favorito es Elon Musk, creador de Space X, Solar City y Tesla Motors. **Dicen que es un Da Vinci.** Es el Picasso de la emprendeduría. Ha convertido en rentable la exploración espacial y ha adaptado las energías renovables a nuestras necesidades de movilidad y hogar. **Otra tendencia incipiente.**

Ser sostenible, amigable con la Tierra y la humanidad y globalizado. Aquí puede crear aplicaciones para 400 millones de hispanohablantes... ¡El planeta entero está entrando en la red! Con móviles, ¡cientos de millones! **En Latinoamérica son ahora mismo más creativos y están creciendo.**

Aquí tienen gente estupefacta: he apostado con Oriol Bes por nueve emprendedores de Barcelona. Y pronto los sacará en esta página. La otra tendencia es ser colectivo.

**¿En qué sentido?** Llegamos tarde ya al *e-learning*, aprendizaje on line, pero el *crowdfunding* (microfinanciación) va a ser tan importante como la bolsa. Es la colectivización del saber y el poder: capital intelectual y financiero.

**Con amigos hemos creado Funds&Research para la investigación recortada.**

¿Lo ve? Está por todas partes, igual que veo placas solares que ya descentralizan la producción de energía, dando el poder de producir electricidad a cada uno y su vivienda. Ya estamos ganando millones con negocios de inteligencia colectiva, digital y global.

### Por ejemplo...

Una chica genial y discreta –desconfie de los *genios* que necesitan dar la nota–, Marren Kate, se preparó con nosotros y ha logrado una ronda de inversores millonaria para su *Zirtual*: secretariado digital en línea.

### Bienvenidas emprendedoras.

Y ni siquiera hace falta saber inglés para emprender si tienes ganas: un joven turco vino a verme a Silicon Valley chapurreando algo incomprensible, pero estaba enamorado de su idea y se asoció con un estadounidense para fundar U-2-me. Un éxito que permite a quien da un curso on line con ellos (de yoga a cocinar tortilla de patatas) cobrarlo.

### ¿Puedes ganar dinero con la tortilla?

Mucho si lo compran. Es una gran idea que ya mueve millones. También he apostado por un exdelincuente... Y fue un éxito.

### Cuente, cuente.

El primer *hacker* que logró crackear el código del herético iPhone fue Do Tuan Anh. Y me citó en una sauna de Saigón. Sudamos como pollos antes de que me decidiera a montar con él Appota, que hoy ha traducido al vietnamita y ya vende cientos de miles de dólares en *apps*.

LUIS AMIGUET

**H**a visto a muchos emprendedores estos días. ¿Cómo decide en quién invertir? Elijo a personas antes que a números o a planes.

### ¿Por qué?

Porque los planes y los números pueden engañar aun más que las personas. Y la diferencia ganadora está en la ilusión de la persona emprendedora por su idea.

### Pero tendrán que cuadrar los números.

No es lo esencial. Querer fundar una empresa por puro cálculo no basta, hay que estar enamorado de ella. Lo sé, porque cuando he fracasado al iniciar una empresa no ha sido por los números, la idea o el plan...

### ¿Entonces...?

Eran razonables. No soy idiota. Fracasé, porque yo no estaba lo bastante entusiasmado. Hice un cálculo, pero no me enamoré. Y sólo con la razón no llegas a nada, porque convertir una idea en una empresa que cree riqueza es duro: complicadísimo. Hay que estar enamorado de ella. Fíjese en mí ahora.

### Pues yo a usted le veo bien.

Pero anoche estaba en Lisboa y me faltan Barcelona, Varsovia y Estambul... En cinco días: ¿usted cree que me divierto?

### Si le gustan los aeropuertos...

Sería un horror insostenible si yo no estuviera enamorado de mi proyecto. De eso hablo cuando hablo de fundar una empresa. Y, si el emprendedor tiene eso, ya saldrán los números porque habrá insistencia y readaptación y mejoras... Y vuelta a empezar.

### ¿Cómo sabe si el emprendedor lo tiene?

Le confesaré que suelo enamorarme de las personas y, por eso, también les hago un test muy frío de 45 minutos por escrito antes de seguir haciendo negocios con ellas.

### ¿Y acertata?

Dos tercios de los emprendedores en los que invierto acaban teniendo beneficios.

**¿Qué propone para acertar, planificar mucho o mejor equivocarse mucho?**

Hay quien salta sobre el ordenador y tecldea un programa y, si alguien lo usa, montan la empresa. Lo llaman *lean management* (gestión esencial). El otro extremo es planificar con mimo hasta lo más nimio del *business plan* y cumplirlo a rajatabla.

### ¿Y usted qué aconseja?

Tener un plan, pero ser capaz también de dejarse planificar por la realidad.

**Muchas multinacionales también ganan billones por volumen y cuota sin**

CLUB DE VINOS  
LAVANGUARDIA

PARA ACOMPAÑAR EL FRÍO

Hazte socio del Club de Vinos La Vanguardia y disfruta este mes de tres vinos potentes, honestos, versátiles. Tres vinos para convivir con los mejores platos de temporada. Valorados y multipremiados. Tres vinos a tener en cuenta de Ribera del Duero, Rioja y Costers del Segre que recibirás en tu casa a un precio irreprochable.



Síguenos en: @vinsvanguardia

LAVANGUARDIA

somos como somos

2 AUSTUM

D.O. Ribera del Duero  
89 puntos Guía Peñín

2 VINA SALCEDA RESERVA

D.O.C. Rioja  
Medalla de Oro Brandy 2011  
Medalla de Plata Decanter World Wine Award 2012

2 ALTO SIÓS

D.O. Costers del Segre  
89 puntos Guía Peñín



PACK 6 BOTELLAS  
POR SÓLO  
46€  
Valorado en  
70€

BENEFICIA TE DE UN 5% DE  
DESCUENTO ADICIONAL, SI ERES  
MIEMBRO DEL CLUB DE  
SUSCRIPTORES DE LA VANGUARDIA



INFORMATE Y DATE DE ALTA EN:  
www.clubdevinoslavanguardia.com

O, SI LO PREFERES, A TRAVÉS  
DEL TELÉFONO:

902 881 640